

SIMPoint is dé toonaangevende specialist in Nederland (met Europese ambities) op het gebied van IoT (Internet of Things) communicatie en heeft meer dan 10 jaar ervaring op dit gebied. Als business- en leadpartner van KPN is SIMPoint dé partner voor ieder IoT vraagstuk, of het nu om M2M of LoRa gaat! Om onze groei en ambities te verwezenlijken zoeken wij voor de commerciële afdeling een:

Accountmanager Sales m/v (Full Time)

Als accountmanager ben je verantwoordelijk voor het binnenhalen en onderhouden van relaties. De nadruk ligt hierbij op 'new sales'. Je bent gedreven, ambitieus en doortastend om de gestelde doelen te behalen. Je vult je eigen agenda, (voornamelijk met koude acquisitie), reist Nederland door en bent een commercieel wonder.

Je werkt samen met collega's om de klant zo goed mogelijk te bedienen. Je voert het commercieel beleid van de organisatie uit. Je stelt offertes op en voert ook telefonisch commerciële gesprekken (inkomend en uitgaand).

De accountmanager bij SIMPoint is binnen de organisatie een belangrijke schakel in de communicatie en afspraken met de klant. Hij/zij denkt continu mee met organisaties en signaleert klantbehoeften en marktontwikkelingen.

Wij bieden:

- Een groeiend, dynamisch en enthousiast bedrijf dat actief aan haar ambities werkt in een snel veranderende en groeiende markt;
- Een functie met veel vrijheid waarbij resultaat telt;
- Een marktconform basissalaris, afhankelijk van ervaring en opleidingsniveau;
- Een uitstekende bonusregeling;
- Een uitdagende functie waarin je jezelf verder kunt ontwikkelen;
- Enthousiaste collega's en een prettige, collegiale sfeer;

Wij zoeken:

- HBO/WO werk- en denkniveau
- Aantoonbare saleservaring is een pre
- Affiniteit met techniek met voorkeur op het gebied van IoT (LoRa/M2M/Sigfox/Thingsnetwork)
- Ambitie
- Winnaarsmentaliteit (Geen genoeg nemen met verlies)
- Een hoog verantwoordelijkheidsgevoel
- Goede communicatieve vaardigheden
- Flexibiliteit (geen 9 tot 5 mentaliteit)
- Bij voorkeur woonachtig in de Randstad of Brabant

Geïnteresseerd? Mail dan je CV en motivatie vóór 15 mei 2017 naar [Jaleesa van Gijn \(Manager Sales\)](mailto:Jaleesa.van.Gijn@simpoint.com)
Jaleesa.van.Gijn@simpoint.com

Publicatiedatum 24-04-2017