

SIMPoint is specialist in Nederland op het gebied van IoT (Internet of Things) en maakt onderdeel uit van de Europese Wireless Logic Group. Als business- en leadpartner van onder andere KPN is SIMPoint dé partner voor ieder IoT vraagstuk! Om onze groei en ambities te verwezenlijken zoeken wij voor de commerciële afdeling een:

Sales Hunter m/v (Full Time)

Als Sales Hunter ben je verantwoordelijk voor het telefonisch onderhouden en uitbreiden van ons klantenbestand. Het spotten van New Business door koude acquisitie en het vinden van nieuwe kansen bij bestaande klanten zal je passie moeten zijn.

Tevens ben je verantwoordelijk voor klant onderhoud bij de klanten waar geen directe accountmanager aan gekoppeld is.

Je bent een dynamische, proactieve, sales gerichte professional die “Nee” kan weerleggen naar een opening om met een klant verder in gesprek te gaan.

Je werkt samen met collega's op de binnendienst en buitendienst om klanten zo goed mogelijk te bedienen. Je bent het telefonische aanspreekpunt voor onze klanten en medeverantwoordelijk voor de juiste communicatie tussen, klanten en andere afdelingen van SIMPoint.

Is jouw 2e naam Salestijger? Solliciteer dan nu!

Wij bieden:

- Een groeiend, dynamisch en enthousiast bedrijf dat actief aan haar ambities werkt in een snel veranderende en groeiende markt;
- Een functie met veel vrijheid waarbij resultaat telt;
- Een marktconform basissalaris, afhankelijk van ervaring en opleidingsniveau;
- Een uitstekende bonusregeling;
- Een uitdagende functie waarin je jezelf verder kunt ontwikkelen;
- Enthousiaste collega's en een prettige, collegiale sfeer;

Wij zoeken:

- MBO/HBO werk- en denkniveau;
- Aantoonbare saleservaring is een pre;
- Affiniteit met techniek met voorkeur op het gebied van IoT (LoRa, M2M, Sigfox, Thingsnetwork);
- Ambitie;
- Winnaarsmentaliteit;
- Een hoog verantwoordelijkheidsgevoel;
- Goede communicatieve vaardigheden (schrift en verbaal);
- Flexibiliteit;
- Dynamische en commerciële klantbenadering;

Geïnteresseerd? Mail dan je CV en motivatie vóór 01 April 2020 naar Jaleesa van Gijn (Manager Sales):

jaleesa.van.gijn@simpoint.com

Publicatiedatum: 12-02-2020